

Materiel et PAYSAGE

LA REVUE TECHNIQUE
DES PROFESSIONNELS DU PAYSAGE

N° 212 | AOÛT-SEPTEMBRE 2026 | 18 € | N° ISSN : 1633-7727

VIVÉA

UN FONDS
DE FORMATION
À DÉCOUVRIR POUR
LES NON-SALARIÉS

BOBCAT MT120

UN PORTE-OUTIL
MUSCLÉ



▶ RNA 2026

BELLE RÉTROSPECTIVE SUR
LES ÉVOLUTIONS DU MÉTIER

▶ MATÉRIELS D'ÉLAGAGE

FSI FRANSKAN FÊTE AVEC
PASSION SES 40 ANS

SOMMAIRE

N° 212 | AOÛT-SEPTEMBRE 2026



SPIE BATIGNOLLES

Page
18

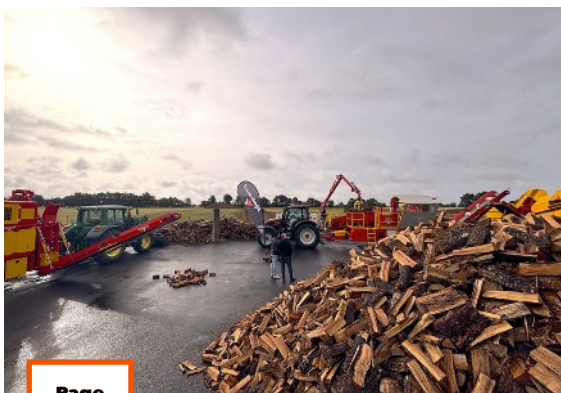
**MARC LAVIGNE,
DIRECTEUR GÉNÉRAL
DE SPIE BATIGNOLLES
PAYSAGE**



PPK/YAMABIKO

Page
22

**YAMABIKO EUROPE DEVIENT
MAJORITAIRE CHEZ SON
DISTRIBUTEUR PPK**



MATÉRIEL ET PAYSAGE

Page
72

**RABAUD : LE XYLO SHOW 3.0
ENVOIE DU BOIS**

SALONVERT 2026. LES ÉQUIPES DE LA RÉDACTION DANS LES ALLÉES

Matériel et Paysage, mais aussi Le Lien horticole et Moteurs & Réseaux seront présents avec leurs équipes à Salonvert durant toute la durée de l'événement. N'hésitez pas à nous joindre avant le salon si vous souhaitez profiter de ce rassemblement pour nous rencontrer. D'ici là, nous vous souhaitons une bonne rentrée.

ACTUALITÉS

- 08 Terideal reprend le groupe Allavoine et entre dans l'expertise végétale
- 12 Cap Vert : nouvelles ambitions de développement avec Gimv
- 16 NGE renforce sa branche paysage avec Clarac Espaces Verts
- 18 Chez Spie Batignolles, le paysage pèse 85 M€
- 20 Les Jardins de Gally consolident leurs points de force
- 22 Yamabiko Europe devient actionnaire majoritaire de son distributeur PPK ; Osmaïa grandit aux Pays-Bas avec Berdi
- 24 Kärcher et Stihl font alliance dans les batteries avec AllPro
- 26 FSI Fraskan fête avec passion ses 40 ans

REPORTAGES ET CHANTIERS

- 30 La Roche-sur-Yon (85) : renaturation de l'Yon, et la rivière retrouve son lit originel

SAVOIRS ET MÉTIERS

- 34 Vivéa : un fonds de formation gagnant à être connu pour les non-salariés
- 40 **Rencontres nationales d'arboriculture 2026**
Une belle rétrospective sur les évolutions du métier et des matériels
P. 44 Guillebert; Drayer; FTC; Francital P. 45 Husqvarna
P. 46 Hexarope; R Easy Climbing P. 47 Petzl; Hévée P. 48 Schliesing; Saelen; SIP Protection; Vogt P. 49 Solidur; Skylotec; Vermeer; Stihl

MACHINES ET FOURNITURES

- 50 DS Nature : compacité, précision et maniabilité à 10 m
- 52 L'EFFI Mulch et ses brevets en quête d'un repreneur
- 54 Kress : des solutions de tonte robotisées en démo à Salonvert
- 56 Tricoflex : des tuyaux « Made in France »
- 60 Bobcat MT120 : un porte-outil aux bonnes capacités
- 64 Cramer : les machines passent au vert avec Greenworks Commercial
- 68 AS-Motor poursuit l'électrification avec les batteries Stihl AllPro
- 69 Ripagreen lance l'Iska Hybrid Pro à Salonvert
- 70 Payen Import : série McConnel 62 et broyeurs en marque propre
- 72 Rabaud : le Xylo Show 3.0 envoie du bois
- 76 Avec les batteries AllPro, Stihl élève les performances
- 80 Turf-GS pousse Baroness sur les golfs

Encart dans ce numéro : Sunseeker en demi-surcouverture

Photo de couverture : Matériel et Paysage

CAP VERT : NOUVELLES AMBITIONS DE DÉVELOPPEMENT AVEC GIMV

Les actualités ne font pas défaut au sein du groupe Cap Vert. Depuis le début de l'année, elles se succèdent avec des rachats d'entreprises, l'installation d'un nouveau siège social à Versailles (Yvelines) et l'arrivée d'un nouvel investisseur : Gimv. Ce dernier vient d'annoncer avoir signé un accord de négociations exclusives pour devenir l'actionnaire majoritaire du groupe. Interview du président de Cap Vert, Éric Girot.



IDÉO ARROSAGE/CAP VERT



CAP VERT

Éric Girot, président du groupe Cap Vert.

Installation d'irrigation effectuée par IDÉO Arrosage à Montauban (82), sur la place végétalisée face à la cathédrale. L'entreprise vient de rejoindre le pôle « Eau » de Cap Vert sous l'ombrelle N2B Arrosage.

La nouvelle était attendue par les analystes des LBO⁽¹⁾. L'annonce, le 25 juin 2026, de la signature d'un accord de négociations exclusives entre Gimv et Ambienta aux côtés du président de Cap Vert, Éric Girot, et de l'équipe de management en vue du rachat majoritaire du groupe ne constitue donc pas une surprise. « *C'est le fonctionnement naturel des LBO où les fonds actionnaires et les partenaires financiers des entreprises changent en moyenne tous les cinq ans. Les départs d'Ambienta et d'Evolem étaient prévus dans les agendas* », indique Éric Girot. Ambienta avait réalisé l'acquisition de Cap Vert en décembre 2021, et Evolem, fonds d'investissement de la famille Rousset précédemment actionnaire majoritaire (depuis 2020), avait conservé une participation minoritaire jusqu'à cette nouvelle échéance. L'accord signé avec Gimv, société d'investissement euro-

péenne cotée à Euronext Bruxelles et gérant plus de 2 milliards d'euros d'actifs au sein d'un portefeuille d'une soixantaine de participations, va donc constituer la relève lorsque la signature sera effective. Celle-ci devrait être opérationnelle à la rentrée. Avec cette opération, Cap Vert figurera parmi les dix participations les plus importantes du portefeuille de Gimv et, plus particulièrement, de sa plateforme Sustainable Cities dédiée aux investissements dans les secteurs de l'économie durable.

Un investissement porteur de sens

Avec un chiffre d'affaires 2025 avoisinant les 180 millions d'euros (M€) – sans compter les dernières acquisitions –, le groupe Cap Vert atteindrait une valorisation⁽²⁾ se situant dans une fourchette de 250 à 300 M€. Durant sa période d'accompagnement par Evolem, il a dou-



« La Canopée », nouveau siège de Cap Vert à Versailles (78).

CAP VERT

Vet portera les attributs d'un groupe impliqué dans la renaturation des villes, l'entretien du patrimoine arboré, la création d'îlots de fraîcheur et la gestion de l'eau, mais aussi la régénération des sols. Acteur du secteur B2B, le groupe réalise la majeure partie de ses activités (70 %) sur les marchés publics auprès des collectivités locales et territoriales, ainsi qu'avec des grands acteurs parapublics ou privés de l'aménagement des villes. Chez l'investisseur Gimv, Nicolas de Saint Laon, directeur France et associé principal de la plateforme Sustainable Cities, souligne à la fois les acquis, notamment le parcours et l'engagement de Cap Vert et de son équipe de direction conduite par Éric Girot sur le marché, et les fortes capacités de développement dans un projet « qui s'inscrit parfaitement dans les thèses d'investissement de notre plateforme Sustainable Cities ». Éric Girot explique, pour sa part, que l'arrivée de

Cap Vert au sein de la plateforme de Gimv est en harmonie avec le sens des actions du groupe dans ses métiers, ainsi qu'avec son implication dans les projets durables de ses clients.

Trois axes prioritaires

Sur un marché encore très atomisé (en France, mais aussi dans les pays européens), Cap Vert et Gimv annoncent vouloir maintenir des objectifs ambitieux de développement avec des opérations ●●●

blé de taille pour atteindre un chiffre d'affaires proche des 70 M€ avec plus de 500 salariés. Sous l'impulsion d'Ambienta, il a ensuite accentué son développement avec 18 acquisitions et un EBITDA multiplié par trois en quatre ans. Son chiffre d'affaires, de 67 M€ en 2021, a atteint 180 M€ l'année dernière. Il regroupe à présent 60 agences, 20 sociétés et 1200 collaborateurs, et s'est structuré autour de quatre pôles spécialisés : Arbre, Paysage, Eau, Infrastructures. Au sein de la plateforme sectorielle Sustainable Cities de Gimv, Cap

ALTOZ®

ALWAYS AHEAD®

Débroussailleuses sur chenilles & tondeuses de finition

💧 ZONE HUMIDE ⚡ PENTE 🌿 SURFACE SENSIBLE



NEW

🛡️ GARANTIE 2 ANS
CE NF EN ISO 5395



200
SALONVERT



AXXO

ÉQUIPEMENT

AXXO-EQUIPEMENT.COM

| 05 56 63 97 37

| contact@axxo-equipement.com

f @ d

●●● de croissance externe et organique dans l'Hexagone, mais ils entendent aussi saisir les opportunités qui pourraient émerger dans les pays limitrophes. « Les objectifs de notre projet ont été validés par Gimv », confie Éric Girot, en précisant qu'ils reposent sur trois grands axes : « Poursuivre la croissance organique dans nos métiers pour gagner des parts de marché, développer de nouveaux services ou solutions pour nos clients et ouvrir de nouveaux sites pour augmenter la proximité dans les territoires; maintenir le développement par les opérations de croissance via des acquisitions avec des entreprises en mesure de renforcer nos expertises



Nicolas de Saint Laon, directeur de Gimv France.

dans nos spécialités (nous avons déjà réalisé plusieurs acquisitions au premier semestre, d'autres vont suivre au cours du second); axer notre développement sur l'international dans les pays limitrophes en choisissant quelles pourraient être nos trajectoires ou nos projets, et en conservant nos fondamentaux sur des spécialités et des expertises. » Le président ajoute que des voyages d'études exploratoires dans certains pays sont d'ores et déjà en cours. Les rencontres organisées avec des partenaires potentiellement vendeurs seront poursuivies, sans urgence, mais avec l'objectif de comprendre les problèmes et les attentes sur ces nouveaux marchés pour être en mesure d'apporter des différenciations. Éric Girot rappelle que Cap Vert n'est en aucun

cas une marque commerciale. Ce choix est maintenu. « Ce sont les entreprises et les collaborateurs de terrain que les clients connaissent. Notre capital repose sur nos spécialisations et nos compétences locales, nous n'avons pas intérêt à remettre en cause ces valeurs », souligne le dirigeant. Ce dernier admet que, en fonction de leur taille et de leurs métiers, des fusions avec des entreprises de plus forte notoriété peuvent être conduites au sein des pôles, tout en conservant le nom initial en signature.

Le développement des pôles reste d'actualité

Depuis quelques années et au fur et à mesure de son développement, le groupe Cap Vert s'est matérialisé autour de pôles spécialisés. En plus de ses spécialisations historiques, l'arbre en premier lieu puis le paysage, il a formé son pôle « Eau » à la suite de différentes opérations⁽³⁾ de croissance externe. Celui-ci a été renforcé récemment avec la reprise, dans le Sud-Ouest, de la société IDéO Arrosage. Implantée à Toulouse, cette dernière est spécialisée dans les systèmes d'arrosage, de fontainerie, de pompage, de brumisation et d'éclairage paysager. Elle permet au groupe d'élargir son territoire dans ces métiers. Côté opérationnel, l'entreprise est placée sous l'ombre de N2B Arrosage. Yannick Sens, dirigeant de la société reprise, est nommé responsable d'agence IDéO Arrosage et accompagnera le développement de la société au sein du groupe.

Fin décembre 2025, après plusieurs opérations, dont la reprise, le même mois, des Ets Julien (Normandie, 23 collaborateurs), le pôle « Infrastructures » est devenu réalité. Dédié à la maîtrise de la végétation aux abords des infrastructures, il comprend des entreprises



La société Raynal a été reprise par Cap Vert en mars 2026. Elle a été accueillie dans le pôle « Arbre » sur la région Grand Ouest.



CAP VERT/SEKA

Seka Travaux a rejoint le groupe en début d'année, au sein du pôle « Infrastructures ». La société est spécialisée dans l'entretien des lignes ferroviaires.

Du potentiel pour le futur

Éric Girot se montre confiant quant aux importantes perspectives de développement du groupe en France comme à l'étranger, ainsi qu'à l'accompagnement que Gimv sera en mesure d'assurer pour les années à venir. « *Le marché n'est pas consolidé, et la somme des CA réalisés par les gros acteurs reste encore limitée. Le potentiel est donc important* », explique le dirigeant, précisant que les entreprises qui rejoignent le groupe ne sont pas uniquement celles de dirigeants en âge de transmettre. « *Nous attirons de jeunes entrepreneurs qui souhaitent s'adosser à un groupe tout en restant "patrons" de leur entité au sein de Cap Vert. Ils veulent se consacrer à leurs clients et au management de leurs équipes. Nous retirons les urticants et les soulageons des tâches administratives. Cela fait partie de notre ADN.* » Si le groupe est dirigé par un comité exécutif de huit personnes, environ 10 % de l'effectif est actionnaire de l'entreprise. Afin de concrétiser les services apportés, Cap Vert a récemment installé son siège social à Versailles⁽⁴⁾ (Yvelines), où sont rassemblées les fonctions support (environ une quarantaine de personnes) destinées à l'ensemble des sociétés du groupe.

■ JEAN-PAUL ROUSSENNAC

spécialisées dans l'entretien des voies ferrées, navigables ou routières, et des réseaux d'énergie. En mars dernier, il a accueilli la société Seka Travaux (3,5 M€ et 8 collaborateurs), implantée dans les Yvelines.

⁽¹⁾ Leveraged buy-out : acquisition avec effet de levier.

⁽²⁾ Source : CFNews, juin 2026.

⁽³⁾ Voir notre article dans Matériel et Paysage n° 203, daté d'août-septembre 2025, p. 10.

⁽⁴⁾ Voir notre article dans Matériel et Paysage n° 210, daté de mai 2026, p. 14.

DÉCHIQUETEUSES DE BRANCHES



Gamme

Kopo

PRODUCTIVITÉ ASSURÉE SUR TOUS LES CHANTIERS,
SANS RÉGLAGE, NI AFFÛTAGE !

16-22P

PARCS PAYSAGERS & JARDINS PUBLICS

18-26P

CHANTIERS INTERMÉDIAIRES

25-32P

TRAVAUX LOURDS

Produits
sélectionnés par



GROUPE ACTIBAC

www.noremat.fr